

Kriterien für die Selektion von Partnerunternehmen

Im Besitz und geführt von Frauen: Unsere Partnerunternehmen sind zu mindestens 51% im Besitz von Frauen und werden von Frauen geleitet, die aus dem Land stammen, in dem das Unternehmen tätig ist. Sie müssen in der Lage sein, fließend Englisch zu kommunizieren.

Kleine und mittelständische Unternehmen (KMU): Der Fokus liegt auf KMU mit einem Jahresumsatz zwischen 60'000 USD und 500'000 USD.

Engagierte Führungskräfte: Die Leitungsebene unserer Partnerunternehmen zeichnet sich durch eine stark ausgeprägte Werteorientierung und hohe Einsatzbereitschaft aus. Sie verfügen über nachweisbare Fachkenntnisse, Managementenerfahrung und unternehmerische Fähigkeiten, um ihr Unternehmen zum Erfolg zu führen und zu erweitern.

Erprobte Geschäftsmodelle und Skalierbarkeit: Unsere Partnerunternehmen verfügen über ein bewährtes Geschäftsmodell und haben ihre Fähigkeit zur signifikanten Skalierung erfolgreich unter Beweis gestellt.

Konzentration auf nachhaltiges Wirtschaften: Unsere Partner setzen in ihren Aktivitäten, Dienstleistungen, Produkten oder Technologien einen starken Fokus auf die Reduzierung von Treibhausgasemissionen und/oder die Stärkung der Resilienz von Menschen gegenüber den Auswirkungen des Klimawandels.

Engagement für positive soziale Auswirkungen: Unsere Partner sind aktiv bemüht, das Leben von einkommensschwachen Menschen, insbesondere Frauen und Mädchen, zu verbessern, die weniger als 2,15 USD pro Tag verdienen. Uns liegt daran, dass eine große Anzahl von Frauen und Mädchen von diesen Bemühungen profitiert.

Kapitalbedarf für Wachstum: Unsere Partnerunternehmen müssen in der Lage sein, Umsätze zu generieren, während sie gleichzeitig nach zusätzlichem Kapital zur Expansion ihres Geschäfts suchen. Wir möchten als Katalysator fungieren, der unseren Partnern hilft, ihre Vision für die nächste Wachstumsphase zu realisieren.

Starke Governance: Unsere Partnerunternehmen sollten über eine belastbare und effektive Governance-Struktur verfügen oder die Implementierung einer solchen anstreben. Sie erkennen die Bedeutung einer soliden Governance für nachhaltiges Wachstum.

Investitionsgrösse: Wir beabsichtigen, zwischen 30'000 USD und 100'000 USD zu investieren. Dies kann ein langfristiges Darlehen oder eine finanzielle Beteiligung sein.